

Édition 2026 de la Conférence et l'Exposition
annuelles de l'ACA sur le cajou



**APPROVISIONNEMENT DURABLE EN
CAJOU GRÂCE AUX POLITIQUES, AUX
INVESTISSEMENTS ET AUX
PARTENARIATS**



Ghana

La Palm Royal Beach Hotel, Accra

du 18 au 18 septembre 2026



**PASSER DES PROJETS BANCABLES SUR
PAPIER À LEUR MISE EN ŒUVRE
CONCRÈTE**

Harm Voortman et Bastian Domke

Forum n° 4 : Accès au financement, 17 septembre 2026

RÉALISATIONS DE LA GIZ/MOVE

Accès au financement et
préparation à l'investissement

UNE LIGNE. UNE SEMAINE.

29 %

25 %

28 %

Trois chiffres relatifs au rendement.

Aucun d'entre eux n'a été atteint.

Aucun d'entre eux n'est utile en combinaison avec les autres.

L'HISTOIRE ET LE PARADOXE

« L'accès au financement » constitue le principal obstacle rencontré par les entreprises africaines.

Notre problème n'est pas le manque de ressources financières, mais plutôt celui des entreprises disposées à relever ce défi.

LES RESSOURCES FINANCIÈRES CONSTITUENT UN FACTEUR D'AMPLIFICATION



Il y a plus d'entreprises qui périssent d'indigestion que de faim.

L'usine a été la première à démarrer.

- Qui fait quoi ? Quels chiffres, chaque semaine. Une réunion pour tout décider.
- Puis le certificat de salubrité des aliments. Ensuite, les clients. Puis les investisseurs sont contactés.

Les responsables sont partis les premiers.

- Un contrat clé a été résilié. Aucun remplaçant n'a été trouvé D'autres responsables ont également commencé à partir.
- Même produit. Même marché. En l'espace d'une ou deux campagnes, la banque a suspendu les crédits.

À quoi consacrez-vous temps ?

Matrice d'urgence-importance de P3rsist

IMPORTANT	Renforcement des capacités Rigueur budgétaire. Priorités. Personnel. Gouvernance. Entretien. Le travail que personne ne voit.	Faire face aux imprévus Les exploitants agricoles devant le portail. Machine en panne. Coupure d'électricité. Retard de livraison. Là où vit le super-héros PDG.
PAS IMPORTANT	Perte de temps Rapports en double. Cérémonies. Les jeux de pouvoir au bureau.	Dérangements Appels incessants Demandes émanant de responsables. Projets parallèles.
	PAS URGENT	URGENT

La plupart des entrepreneurs se retrouvent dans la colonne de droite. La préparation financière se construit dans la colonne en haut à gauche

CE QUE L'INVESTISSEUR VEUT SAVOIR

Les prévisions de trésorerie ont-elles effectivement été utilisées cette semaine ?

La réunion hebdomadaire a-t-elle débouché sur des décisions ?

Ce qui est écrit sur le papier correspond-il à ce qui se passe sur le terrain ?

DEUX FAÇONS DE SE DÉVELOPPER

Les exploits, ou les systèmes.

Les deux fonctionnent pendant un certain temps,

mais seul l'un d'entre eux permet de progresser à grande échelle.

QUESTIONS

Si je vous demandais tout de suite de combien de liquidités dispose votre entreprise, seriez-vous en mesure de me répondre sans avoir à contacter qui que ce soit ?

Si je demandais à chacun de vos responsables, séparément, quelles sont les trois priorités actuelles de l'entreprise, obtiendrais-je les trois mêmes réponses ?

Si le dirigeant de l'entreprise s'absentait pendant un mois, l'usine continuerait-elle à fonctionner ?

PANEL

Moses Sonko

Smiling Coast Agro Processing,
Gambia

Isidore Woba

Anatrans, Burkina Faso

Francis Appiagyei-Poku

KOA, Ghana

Antoinette Kneuss

AgDevCo

DISCUSSION

À quel moment une entreprise est-elle prête à lever des fonds ?

AVANT DE NOUS QUITTER

ENGLISH



Seven questions. Five minutes.

p3rsist.fr

FRANÇAIS



Sept questions. Cinq minutes.

None of this is very complicated, and none of it needs a lot of money. It needs attention, it needs starting, and it needs persisting.

Rien de tout cela n'est très compliqué, et rien ne demande beaucoup d'argent. Il faut de l'attention, il faut commencer, et il faut persister.