



www.africancashewalliance.com

Numéro 46

Juillet 2016

## Dans le présent numéro

Le personnel de l'ACA promeut la filière africaine du cajou à la Convention de l'INC à San Diego, en Californie 2

ACA Launches 'Access to Finance' Initiative in Lagos, Nigeria 2

LACA noue un partenariat avec la Banque mondiale sur le Projet PRSPDA 3

Faits saillants au sujet d'un nouveau membre : Agro Fronan 3

Le coin des recettes : Sauté de poulet Kung Pao épicé 4

## Revue à mi-exercice pour 2016

Chers acteurs de la filière du cajou et remarquables membres,

L'Alliance africaine du cajou a mis en œuvre un certain nombre d'activités, impulsé le changement et la croissance tout au long du premier semestre de cette année. Certes, il a été difficile d'opérer un choix entre les moments qui ont été les plus importants pour nous, mais nous avons procédé à une compilation pour obtenir un aperçu de quelques-uns des points saillants de ces six derniers mois :

**Janvier** : Une « étude de faisabilité sur l'expansion des entreprises » de deux transformateurs de cajou nigériens a été réalisée par l'Alliance et devrait permettre d'améliorer les opérations de leurs entreprises.

Le 19 janvier, l'Association des industries de cajou du Ghana (CIAG), soutenue par l'ACA, a organisé un dialogue national sur le cajou, intitulé « Redynamisation de la filière du cajou : une opportunité négligée par la Nation ». Dans le cadre de ce programme de plaidoyer, la CIAG a pu identifier quatre propositions stratégiques aux fins de discussion et de mise en œuvre possible.

**Février** : L'ACA a achevé la première phase de sa série d'ateliers sur la transformation du cajou et les systèmes d'information sur les marchés financés par l'USAID-WAITH. Le but de ce projet en cours est d'accroître de manière significative la capacité et les connaissances techniques des transformateurs de cajou et des spécialistes de l'information sur le marché en Afrique de l'Ouest. Depuis le mois de novembre 2015, l'ACA a formé environ 60 participants issus de 10 pays d'Afrique de l'Ouest. La deuxième phase du projet a démarré en mai.

Du 2 au 10 février, en prélude au Festival et à l'Expo mondiaux sur le cajou de l'ACA, une équipe de l'ACA dirigée par le Directeur général a effectué une visite en Guinée-Bissau afin d'identifier les infrastructures disponibles et prévoir la logistique pour l'événement. À cette occasion, l'équipe a rencontré le ministre de l'Économie et des Finances qui a donné à l'ACA des assurances quant au soutien et à l'assistance du gouvernement de la Guinée-Bissau en ce qui concerne la conférence. Dans le cadre des activités réalisées au cours du voyage, l'ACA a signé un contrat de prestation de services d'un montant de 130 950 dollars EU avec le Projet de réhabilitation du secteur privé et d'appui au développement des agro-industries (PRSPDA) en vue de fournir à quelques industries de transformation en Guinée-Bissau une assistance technique portant sur le renforcement des capacités et le système d'information sur le marché.

Du 18 au 20 février des représentants de l'ACA ont participé à la Convention mondiale sur le cajou tenue à Dubaï, aux Émirats arabes unis. L'événement a fourni une plateforme visant à présenter les services de l'Alliance, ainsi qu'à promouvoir et vendre l'édition 2016 du Festival et de l'Expo mondiaux sur le cajou de l'ACA.

**Mars** : Une série de réunions entre l'ACA et les principales parties prenantes du cajou en Côte d'Ivoire - notamment le Conseil du Coton et de l'Anacarde (CCA), le ministère de l'Industrie et des Mines de la Côte d'Ivoire et Olam Côte d'Ivoire - a contribué à renforcer les relations et à souligner le rôle du CCA dans la promotion de la filière du cajou ivoirien. Le 20 mars, l'ACA a tenu la première réunion de son Comité exécutif à Accra, au Ghana. Le 21 mars, les réunions conjointes du Comité exécutif et du Conseil consultatif se sont tenues afin d'examiner les activités du premier trimestre de l'année 2016. Après les réunions, le 21 mars, le Comité exécutif et le Conseil consultatif de l'ACA ont rendu une visite de courtoisie au ministre du Commerce et de l'Industrie du Ghana. Cette visite a été effectuée à la suite d'un grand changement causé par la politique du ministère du Commerce et de l'Industrie portant interdiction

de l'exportation de noix de cajou brutes pendant environ deux mois au cours de la campagne de cajou, afin de permettre aux transformateurs de se procurer les matières premières nécessaires pour continuer d'exercer leurs activités. Cette visite s'inscrit dans une perspective visant à réaffirmer l'engagement de l'ACA en faveur de partenariats public-privé solides afin de développer l'industrie africaine du cajou.

**Avril** : En partenariat avec Self Help Africa, l'ACA s'est attaquée à la problématique de l'égalité des sexes dans le domaine agricole par le biais du projet « Autonomiser les femmes productrices de cajou » au Ghana et au Kenya. Le projet, qui a démarré en juin 2015 et est financé par la Fondation Walmart, vise à accroître le revenu des ménages de petits exploitants par le truchement de la formation des producteurs agricoles aux bonnes techniques et pratiques agricoles.

Afin de renforcer les plateformes nationales de cajou dans les pays membres, l'ACA a organisé un dialogue national des parties prenantes en Guinée-Bissau. Organisé par l'ACA et coparrainé par le Projet PRSPDA de la Banque mondiale, l'événement vise à faciliter le dialogue sur la chaîne de valeur du cajou par le biais des diverses parties prenantes. Le forum a servi d'étape importante en vue de promouvoir des institutions locales fortes et d'élaboration des plans d'action pour chaque secteur de l'industrie du cajou.

**Mai** : Mim Cashew and Agriculture Products Ltd., l'une des usines de transformation de cajou les plus renommées au Ghana, a été re-certifiée par le programme du Label de qualité et de développement durable de l'ACA.

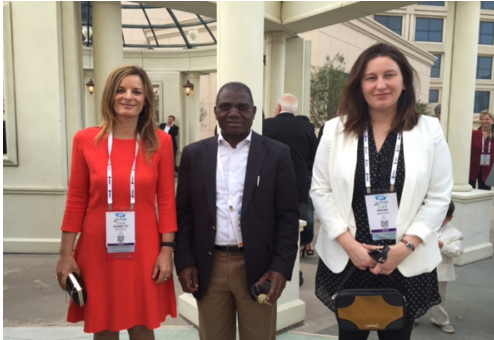
Conjointement avec des participants issus de 12 pays, l'ACA a pris part à un programme-directeur de formation organisé par ComCashew, destiné à renforcer l'expertise professionnelle croissante dans la filière du cajou. Dans le cadre de son partenariat avec le Centre pour le commerce et l'investissement en Afrique de l'Ouest de l'USAID, l'ACA a démarré la deuxième phase de la série d'ateliers sur la transformation du cajou et les systèmes d'information sur le marché à Abidjan, en Côte d'Ivoire. Les ateliers ont mis l'accent sur des questions essentielles liées à la salubrité des aliments, à la qualité des produits, à la gestion de l'environnement ainsi qu'à la collecte et à la diffusion de données sur le marché. Deux autres ateliers sont prévus pour cet été.

**Juin** : L'ACA a participé à la Conférence de l'INC au cours de laquelle des rencontres ont été organisées avec des partenaires internationaux afin de les consulter sur la prochaine stratégie quinquennale. Lors de l'événement, l'ACA a participé à la réunion du Conseil mondial du cajou et a fait une présentation lors du Sommet mondial pour la coopération inter-conseils sur la promotion de la consommation du cajou en Afrique. Le Secréariat de l'ACA a fait ses adieux à Monique St. Jarre, une boursoière de Princeton-in-Africa, qui a servi au cours de l'année dernière en qualité de chargée de communication. Ses contributions aux départements de communication et de projets demeurent précieuses. L'ACA formule ses meilleurs vœux de réussite à Monique dans ses projets futurs.

Au second semestre, nous espérons voir la réalisation des résultats escomptés des divers efforts de création de partenariats et de mobilisation de ressources auprès des institutions régionales et internationales - telles que la Banque africaine d'import-export, la Banque africaine de développement et le Fonds de l'OPEP pour le développement international - visant à mettre en œuvre des projets spécifiques de renforcement de capacités et d'assistance technique qui contribueront à l'efficacité de l'industrie.

## Le personnel de l'ACA promeut la filière africaine du cajou à la Convention de l'INC à San Diego, en Californie

Le 30 mai 2016, le Directeur général de l'ACA Dr Oyewole Babafemi, le Responsable des Systèmes d'information sur les marchés (SIM), Olivier Kabre et le Directeur des finances, Akwasi Adom-Dankwa ont participé à une convention d'affaires de trois jours organisée par le Conseil international des noix et des fruits secs (INC) à San Diego, en Californie, aux États-Unis. La Convention de l'INC a réuni plus de 1 400 acteurs clés de l'industrie, notamment des négociants et torréfacteurs mondiaux, afin de discuter de thèmes comme la dynamique du marché, les prévisions de cultures et de productions, les ressources agricoles et hydriques, les nouvelles découvertes en matière de santé et de nutrition et les innovations en matière de produits.



Parallèlement à une délégation kenyane (qui s'est principalement focalisée sur les noix autre que de cajou), l'Alliance africaine du cajou a été la seule représentante de l'industrie des noix africaines. Les deuxième et troisième journées de la

convention ont porté sur les différentes chaînes de valeur des noix, y compris le cajou. Harry Sinclair de la société Kraft Heinz, membre de longue date de l'ACA, a présidé la table ronde sur le cajou. Les panélistes ont soulevé le problème de la durabilité, qui est étroitement lié à la stabilité des prix bord champ et aux rémunérations équitables à verser aux producteurs de cajou, lesquelles sont toutes deux nécessaires à la sécurité de la production continue. La récolte de l'Inde demeurant insuffisante pour satisfaire la consommation interne et les exigences de la transformation et le Vietnam ainsi que le Brésil étant confrontés à des pénuries similaires, l'Afrique est perçue comme étant la prochaine frontière pour garantir la demande internationale de produits. En effet, cette situation pourrait ouvrir une grande fenêtre d'opportunité permettant aux producteurs et transformateurs africains de se positionner comme étant les principaux acteurs dans l'industrie.

Dr Oyewole et son équipe ont rencontré un certain nombre d'acheteurs mondiaux, dont bon nombre se procuraient déjà leurs noix en Afrique, mais qui avaient besoin de plus d'informations sur le marché et les opportunités potentielles dans la région. Le personnel de l'ACA a profité de cette opportunité pour démontrer l'énorme potentiel dont regorge la filière africaine du cajou, tout en soulignant les avantages que les entreprises étrangères, en particulier les torréfacteurs et les négociants internationaux, peuvent tirer de leur soutien à l'industrie. Un certain nombre d'entreprises a exprimé un grand intérêt pour l'approvisionnement directement à partir de l'Afrique, voire l'investissement dans une usine, avec l'assistance de l'ACA en tant que plateforme de l'industrie. L'ACA a également organisé un forum des partenaires internationaux afin de solliciter des opinions sur les domaines de mise en œuvre proposés de l'ACA au cours des cinq prochaines années. Dans l'ensemble, l'équipe de l'ACA a trouvé l'événement à la fois instructif et fructueux !

## L'ACA lance l'initiative « accès au financement » à Lagos au Nigéria

L'Alliance africaine du cajou a lancé son Initiative dénommée « Mettre la chaîne de valeur du cajou en rapport avec les institutions financières » le 14 juillet au cours de l'atelier phare portant sur « l'accès aux financements dans la chaîne de valeur du cajou » tenu à Lagos, au Nigéria à l'Hôtel Ibis de Lagos Ikeja. L'atelier, auquel ont assisté plus de 60 participants, a réuni des producteurs et transformateurs de cajou, conseillers financiers, experts du marché du cajou, banques et institutions financières, et d'éminents décideurs gouvernementaux pour aborder de front la question cruciale de l'accès au financement par les acteurs du cajou. Soutenu par le Centre pour le commerce et l'investissement en Afrique de l'Ouest (WAITH) de l'USAID et le projet élargi de commerce et de transport de l'USAID Nigeria (NEXTT), l'atelier a connu un franc succès et l'ACA compte poursuivre cette initiative à l'avenir.

Dans l'allocution qu'il a prononcée lors de la cérémonie d'ouverture, Dr Oyewole Babafemi a souligné l'importance que revêt l'accès accru au financement pour la vigueur et la viabilité d'une prospère chaîne de valeur du cajou africain. Selon lui, « en s'assurant que les transformateurs ont accès au crédit et au fonds de roulement essentiels nécessaires pour l'achat des noix de cajou brutes (NCB) et des équipements nécessaires à leur transformation, l'ACA favorise la viabilité à long terme de l'industrie africaine de transformation des noix de cajou. Au moment où l'industrie est en proie à des difficultés et les usines ferment, le fait pour une chaîne de valeur du cajou d'être arrimée à des institutions financières qui lui sont d'un grand soutien nous permettra d'aller de l'avant en toute solidarité ».

De même, M. M.O. Ibrahim, Directeur du développement des produits au Conseil nigérian de promotion des exportations (NEPC), a souligné l'importance de l'investissement dans la transformation du cajou en termes de création d'emplois au Nigéria. A ce propos, il a indiqué ceci : « il nous faut améliorer et développer les incitations à investir dans la filière du cajou au Nigéria et éliminer les conditions qui freinent l'investissement. Lorsque vous transformez les produits, vous créez des emplois... Si le Nigéria transforme 50 % des NCB qu'il exporte, il créerait 9000 emplois avec une chaîne d'effets économiques multiplicateurs ».

À travers des présentations interactives, des discussions en panel et des réunions interentreprises, les participants ont discuté de la manière dont ils pourraient faciliter la création de liens entre la filière du cajou, les institutions financières et les conseillers financiers. De même, l'atelier visait à renforcer les connaissances institutionnelles de tous les acteurs présents, sachant que le renforcement des capacités dans la filière du cajou ne peut atteindre ses objectifs sans la possibilité d'accéder au financement. Au cours de la discussion en panel, Gwen Abiola-Oloke, le Directeur de l'investissement en Afrique de l'Ouest de GROFIN, a

parlé des attentes discordantes et de la nécessité d'une meilleure compréhension mutuelle entre les secteurs de l'agriculture et de la banque. Vivian Ani, Conseiller financier au WAITH, a davantage développé cette idée au cours de sa présentation en définissant des stratégies pour permettre aux microentreprises et aux PME d'accéder aux services bancaires. La réunion interentreprises a davantage renforcé des liens concrets, en fournissant aux acteurs du cajou des conseils personnalisés sur l'accès aux institutions financières.

Cet atelier s'est tenu après l'atelier de l'ACA sur la gestion des entreprises et les systèmes d'information sur les marchés de cajou, lequel a également eu lieu à Lagos, du 12 au 13 juillet. Cette formation permanente à l'intention des transformateurs et spécialistes de l'information sur les marchés a été organisée par l'ACA, avec l'appui du WAITH de l'USAID et a mis l'accent sur le renforcement des capacités dans la chaîne de valeur du cajou en Afrique de l'Ouest. Le renforcement des capacités, la formation et l'assistance technique sur les pratiques ayant cours dans l'industrie mondiale, la gestion des affaires, les réglementations sur la qualité et la salubrité des aliments, la protection de l'environnement, l'information et les tendances du marché ont permis de mieux renforcer la compétitivité des acteurs africains de la filière du cajou.

L'ACA est heureuse d'avoir organisé avec succès ces événements et compte poursuivre la collaboration avec les acteurs du cajou et les acteurs du secteur financier du Nigéria.

Nous n'en sommes qu'au début du traitement de ces questions essentielles de renforcement des capacités et d'accès au financement dans la chaîne de valeur du cajou africain et, avec plus d'informations et des liens plus solides, nous deviendront ensemble une filière du cajou plus forte.



## L'ACA noue un partenariat avec la Banque mondiale sur le Projet PRSPDA

La Banque mondiale a initié un Projet de réhabilitation du secteur privé et d'appui au développement des agro-industries (PRSPDA) en Guinée-Bissau dans le but de soutenir le développement inclusif de l'agro-industrie dans la filière du cajou et de promouvoir l'entrepreneuriat dans d'autres secteurs de l'économie afin d'atteindre ses objectifs de mise en œuvre. Un contrat d'un montant de 130 000 dollars EU a été signé le 21 février 2016 avec l'Alliance africaine du Cajou (ACA) et les alliances industrielles opérant dans environ 17 pays africains pour une période de six mois afin d'exécuter le diagnostic primaire des entreprises nationales manufacturières de cajou présélectionnées par rapport aux conditions et capacités des entreprises dans les domaines de l'entrepreneuriat, de la technologie, de la gestion des entreprises, de la salubrité et de l'hygiène des aliments pour 15 entreprises de cajou présélectionnées à travers la Guinée-Bissau.



Dans le cadre du volet SIM de l'accord, l'ACA doit créer un réseau d'agents commerciaux qui collectent, analysent et diffusent des informations sur le marché, lesquelles atteindront environ 30 000 parties prenantes du cajou (producteurs agricoles, acheteurs dans les villages, exportateurs et transformateurs) et les aideront à prendre des décisions bien éclairées dans la commercialisation de leur cajou. Afin de produire des résultats conformes au contrat, le Responsable des SIM de l'ACA doit :

- former le personnel de l'ANCA et les agents des services de vulgarisation sur la collecte, le traitement, la diffusion, le stockage de l'information et la récupération desdites informations, ainsi que leur fournir des supports de formation, notamment des affiches et des boîtes à images qui seront ensuite utilisées pour former jusqu'à 20 000 petits exploitants de cajou et les membres de l'Association nationale des agriculteurs de Guinée (ANAG) ;
- apporter un soutien à l'ANCA dans l'élaboration de modèles de gestion pour parvenir à la durabilité organisationnelle. Il s'agit de la gestion des ressources humaines, du financement des donateurs, de la conception de stratégies commerciales et plus encore. Ils seront mis en œuvre en collaboration avec les organisations publiques ou privées de la filière du cajou en Guinée-Bissau.

Projecto de Reabilitação do Sector Privado e Desenvolvimento Agro-Industrial, <http://www.worldbank.org/projects/P127209?lang=en>

## Faits saillants au sujet d'un nouveau membre : Agro Fronan

Ce mois-ci nous soulignons l'adhésion d'un nouveau membre, à savoir : Agro Fronan. Agro Fronan est une usine de transformation de noix de cajou basée à Katiola, en Côte d'Ivoire. Bien que l'usine soit opérationnelle depuis 2015, le groupe n'a démarré la pleine production qu'au début de la campagne 2016. Sa mission consiste à contribuer non seulement au renforcement de l'industrie du cajou par l'accroissement de la valeur des produits et de la valeur globale des exportations par la transformation, mais également à aider sa communauté locale par la réduction du chômage et l'amélioration des revenus. Sur le marché local, Agro Fronan vend des noix de cajou torréfiées, de la pâte de cajou et du savon à base de cajou aux hôtels, aux restaurants et aux particuliers. Agro Fronan a également un contrat d'exportation avec l'Allemagne et Israël.

Au cours des deux dernières années, Agro Fronan a connu une véritable croissance. De 2014 à 2015, le groupe a démarré ses activités, l'usine a été construite et l'équipement a été acquis. De 2015 à 2016, le personnel a été recruté, la fourniture de matières premières a été organisée, la production manuelle a été lancée, la commercialisation a démarré et plus encore. Les perturbations sur le marché en raison de la fluctuation des cours des matières premières, ainsi que le manque d'organisation dans la filière du cajou de la région où l'entreprise est établie demeurent les défis les plus importants auxquels est confronté Agro Fronan. Toutefois, la société tire partie de son emplacement au milieu d'une zone de forte production de NCB, ainsi que de la grande disponibilité de travailleurs. Les objectifs socio-économiques futurs de la société sont l'augmentation de l'emploi

des femmes et des jeunes dans la région et l'absorption totale de la production locale de cajou afin d'aboutir à des revenus plus élevés pour les producteurs. Les objectifs de production sont de transformer 2 500 à 3 000 tonnes de cajou au cours de la campagne à venir et de trouver des valeurs pour la transformation des déchets, tels que la production de combustibles solides en utilisant les coques et l'extraction du liquide de coques de cajou (CNSL) pour la fabrication de lubrifiants.

Plusieurs raisons motivent l'adhésion d'Agro Fronan à l'ACA. Au nombre de ces raisons, figurent l'accès à l'information régulière sur les conditions du marché national et international, les interactions avec d'autres acteurs de la filière, le partage de connaissances lors de conférences, l'accès au fonds de roulement et au fonds d'investissement et l'assistance technique. Pour l'entreprise, le service le plus important que l'ACA pourrait lui rendre sera l'octroi du Label de l'ACA, lequel permettra d'étendre les capacités d'exportation et d'élargir les horizons d'affaires.





## Le coin des recettes : Sauté de poulet Kung Pao épicé



### INGRÉDIENTS

- 2 gros blancs de poulet désossés, sans peau, grossièrement coupés en dés
- 4 piments thaïlandais séchés, hachés fins
- 1 cuillerée à soupe d'huile d'arachide
- 1/3 de tasse de noix de cajou
- 2 cuillerées à soupe de bouillon de poulet
- 2 cuillerées à soupe de vin rouge sec, facultatif
- 1 cuillerée à soupe de sauce de soja
- 1 cuillerée à soupe de sauce chili aux haricots, utilisez la sauce hoisin, à défaut
- 1 1/2 cuillerée à soupe d'ail haché fin
- 2 oignons verts, découpés en fines tranches
- 1 poivron rouge, coupé en dés
- 1 poivron vert, coupé en dés
- 1 cuillerée à soupe de gingembre râpé
- 2 cuillerées à soupe de vinaigre de vin de riz
- 1 cuillerée à soupe d'huile de sésame épicée

### INSTRUCTIONS:

1. Chauffez l'huile dans une grande poêle chinoise à feu moyen-élevé et ajoutez l'ail et les piments thaïlandais.
2. Lorsque le mélange devient parfumé, réduisez le feu à une intensité moyenne et ajoutez le poulet, les noix de cajou, les poivrons ainsi que les oignons.
3. Faites cuire jusqu'à ce que le poulet soit entièrement brun et que les légumes soient juste tendres.
4. À ce stade, ajoutez tous les autres ingrédients et portez le tout à ébullition.
5. Une fois que l'ébullition atteinte, retirez immédiatement le mélange du feu et servez le sur du riz blanc, si vous le voulez.

Apprenez-en plus sur le site suivant: <http://chicken.betterrecipes.com/spicy-kung-pao-chicken-stir-fry.html#ixzz4BTaZg99C>

### Upcoming ACA Activities

#### Juillet

- 16-20 Réunion d'évaluation du projet ACA et NUTPAK  
WalMart, Nairobi, Kenya
- 20-31 Projet de renforcement des capacités de l'ACA et du MIM,  
Côte d'Ivoire

#### Août

- 10-11 Atelier de l'ACA et de l'USAID WATIH sur le SIM et le soutien commercial, Gambie

#### Septembre

- 19-22 Festival et Expo mondiaux de l'ACA, Guinée-Bissau



**A DECADE OF TRANSFORMATION**  
ACA World Cashew Festival & Expo 2016



**Bissau, Guinea-Bissau**  
September 19-22, 2016

Contactez-nous à l'adresse suivante  
[aca@africancashewalliance.com](mailto:aca@africancashewalliance.com)  
or call +233 302 78 16 08