



# African Cashew Alliance (ACA)

## Alliance Africaine pour les Noix de Cajous

PROMOUVOIR LES NOIX DE CAJOU D'AFRIQUE DANS LE MONDE ENTIER

2007, numéro 4

Bulletin Mai 2007 Page 1

Chers collègues du secteur anacarde,

L'ACA a célébré son premier anniversaire au cours de la Réunion Annuelle qui s'est tenue au Mozambique du 21 au 23 mars avec plus de 100 participants en provenance de 17 pays. Une année auparavant, les 22 membres fondateurs de l'ACA s'étaient réunis en Guinée Bissau, avaient élu le Comité Exécutif et élaboré un Protocole d'Accord. Les fondateurs s'étaient engagés à appuyer le secteur africain d'anacarde en vue d'augmenter les revenus des producteurs, d'accroître la capacité de transformation et d'améliorer le climat d'investissement global. WATH, fondé par l'USAID a proposé de gérer le Secrétariat de l'ACA et a établi cet organisme en juin 2006.

Au cours de la récente réunion de Maputo un gros gâteau à base de noix de cajou ayant une bougie a marqué la première année de l'ACA. Il y a eu beaucoup d'accomplissements au cours de la première année, dont

la création d'une structure et d'une identité, la mobilisation des parties prenantes de l'ACA à travers l'Afrique et la promotion des noix de cajou de l'Afrique sur le plan international. Un programme officiel d'adhésion à l'ACA a été lancé et Joaquim Chissano, ancien Président du Mozambique est devenu le premier ambassadeur de l'ACA. Il met l'ACA au programme des dirigeants politiques au cours de ses visites.

L'ACA a établi un réseau de plus de 600 parties prenantes de la noix de cajou – sur le plan international et dans chaque pays producteur d'anacarde en Afrique – prêt à initier des solutions concrètes en vue d'améliorer la compétitivité du secteur africain de la noix de cajou. Voyez ci-dessous comment s'inscrire et devenir un membre officiel de l'ACA, supporter sa cause et aider l'industrie africaine de l'anacarde à satisfaire la demande internationale de noix brutes et d'amandes de cajou de haute qualité.

*Cilia de Cock – Secrétariat de l'ACA*

### Augmenter la consommation de la noix de cajou sur les marchés ouest africains

Cette étude réalisée par WATH & ACA, ayant pour objectif d'être un outil d'augmentation des ventes sur 10 marchés locaux pour les transformateurs de noix de cajou en Afrique, a eu pour résultat des recommandations pratiques telles que :

- Promouvoir sur l'emballage l'origine africaine du produit et ses bienfaits sur la santé
- Améliorer le conditionnement et s'étendre à de nouvelles chaînes de distribution telles que les destinations touristiques et les chaînes d'hôtel
- Vendre sur le marché gambien pour remplacer les produits importés d'Europe et approvisionner des villes du Mali en noix de cajou compétitives de qualité
- Continuer à travailler sur la promotion globale des noix de cajou au Togo

Dix organisations partenaires ont fourni un financement et/ou un appui pour effectuer les recherches sur le terrain dans 10 pays ouest africains. L'étude, coordonnée par Nicolas Boillereau de MBA's Without Borders avec un appui spécial de Brook Adam du Corps de la Paix Bénin, sera publiée en juin sur notre site web.

### La demande internationale d'amandes de noix de cajou en gros d'Afrique augmente

Suite à la présence de l'ACA aux Conventions de PTNPA et INC (voyez page 2), de plus en plus d'acheteurs internationaux d'amandes s'intéressent à se procurer des noix de cajou en gros à partir de l'Afrique. Ils sont souvent prêts à donner un contrat aux transformateurs qui peut leur permettre d'obtenir un financement de la banque pour les matières premières. Ils peuvent aussi aider à évaluer les dynamiques du marché mondial. Les normes AFI relatives à la noix de cajou sont utilisées pour spécifier les exigences en matière de qualité. Veuillez nous contacter par email pour plus de renseignements.

### L'ACA lance son programme d'adhésion

Le développement du secteur africain de la noix de cajou est important pour les parties prenantes internationales – pas seulement africaines – étant donné qu'il pourrait aboutir à des normes de haute qualité, des livraisons fiables, une meilleure communication et une meilleure logistique et profiter ainsi aux acteurs mondiaux ainsi qu'aux Africains sur le terrain. L'ACA permet à ses membres de capitaliser sur le potentiel du secteur en améliorant les revenus des paysans, en augmentant la transformation, en stimulant les exportations et la croissance économique globale dans l'industrie de la noix de cajou. En devenant membre de l'ACA, vous montrez votre soutien pour une industrie africaine de la noix de cajou plus efficace qui œuvre pour améliorer les normes en matière de production de noix brutes et augmenter le volume de la capacité de transformation.

L'ACA a lancé son programme d'adhésion qui donne la possibilité à toutes les parties prenantes africaines et internationales de la noix de cajou de prendre part à ce développement. Les membres seront invités aux réunions annuelles et ont accès à la base de données de l'ACA. Pour plus de renseignements sur les avantages et les droits annuels, veuillez visiter notre site web où vous pouvez aussi vous inscrire. Nous espérons obtenir votre appui et engagement. [www.african-cashew-alliance.org](http://www.african-cashew-alliance.org)

### Ambassadeur de l'ACA

L'ACA a l'honneur d'annoncer la nomination de son premier ambassadeur en la personne de S.E.M. Joaquim Chissano, ancien Président de la République du Mozambique. M. Chissano était le premier président du Mozambique de 1986 à 2005. Depuis qu'il s'est retiré du pouvoir, il a pris part aux activités des Nations Unies et d'autres organisations en vue de soutenir le développement politique, social, économique et culturel de l'Afrique. En 2006 M. Chissano a été nommé par Kofi Annan, Secrétaire Général de l'ONU, comme envoyé spécial de l'ONU dans le Nord de l'Ouganda. En sa qualité de dirigeant très en vue, M. Chissano est prêt à aider à élargir les connaissances sur le secteur africain de la noix de cajou ainsi qu'à aider l'ACA à promouvoir et à faire pression pour obtenir des politiques améliorées en vue d'augmenter la compétitivité du secteur africain de la noix de cajou. Au cours de la réunion annuelle de l'ACA au Mozambique en mars dernier, M. Chissano a remis un message soulignant l'importance du secteur de la noix de cajou pour la croissance économique africaine globale. Il a exprimé son appréciation pour le secteur et a souligné que l'ACA était un bon exemple de partenariat public-privé qui stimule la collaboration à travers le continent, créant des avantages à la fois pour les Africains et les non-Africains. Veuillez visiter [www.african-cashew-alliance.org](http://www.african-cashew-alliance.org) pour lire le texte intégral du message de M. Chissano.



**DEVENEZ MEMBRE AUJOURD'HUI  
INSCRIVEZ-VOUS ET APPUYEZ LE  
SECTEUR AFRICAINE DE LA NOIX  
DE CAJOU**

### Evénements à venir

- **SNACKEX, SNACKS ET CACA-HUËTES**, 3-5 JUNI 2007 BARCELONE, ESPAGNE [WWW.ESA.ORG.UK/SNACKEX/INDEX.ASP](http://WWW.ESA.ORG.UK/SNACKEX/INDEX.ASP)
- **SALON DU FANCY FOOD**, JUILLET 8-10 2007, NEW YORK, USA [WWW.SPECIALTYFOOD.COM](http://WWW.SPECIALTYFOOD.COM)
- **REUNION NATIONALE DE L'ACA AU NIGERIA** 12 & 13 JUILLET, ABUJA NIGERIA
- **FOIRE INTERNATIONALE D'EXPONUT & DRIED FRUIT INTERNATIONAL**, 23-25 AOUT 2007, ISTANBUL TURQUIE [WWW.EXPONUT.COM](http://WWW.EXPONUT.COM)
- **REUNION NATIONALE DE L'ACA EN COTE D'IVOIRE** SEPTEMBRE 2007
- **ANUGA, EXPOSITION MONDIALE DE PRODUITS ALIMENTAIRES ET DE BOISSONS**, 13-17 OCTOBRE 2007, COLOGNE, ALLEMAGNE [WWW.ANUGA.COM](http://WWW.ANUGA.COM)
- **CONVENTION DE PTNPA**, 19-22 JANVIER 2008 A TUSCON, ARIZONA, USA [WWW.PTNPA.ORG](http://WWW.PTNPA.ORG)
- **CONVENTION DE L'INC**, 9-11 MAY 2008 SANTIAGO DE CHILE [WWW.NUTFRUIT.ORG](http://WWW.NUTFRUIT.ORG)

#### RENSEIGNEMENTS:

LE SECRETARIAT DE L'ACA  
CENTRE OUEST-AFRICAINE POUR LE  
COMMERCE (WATH)  
C/O USAID, P.O. Box 1630  
ACCRA, GHANA  
TEL + 233 (0) 21 781 608  
INFO@AFRICANCASHWALLIANCE.ORG  
WWW.AFRICANCASHWALLIANCE.ORG



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE

## Les prix des noix brutes de cajou

Avec la haute saison de la noix de cajou en Afrique de l'Ouest, les prix des noix brutes semblent être à la traîne par rapport aux niveaux attendus et espérés par les producteurs de noix de cajou. Pourquoi cela ? Il y a quelques facteurs importants dans la tarification internationale :

1. Le dollar américain – la devise dans laquelle les noix de cajou sont vendues – a continué à perdre sa valeur par rapport à l'Euro, qui est lié au FCFA, la devise de plusieurs pays producteurs de noix de cajou. En 2006, l'on échangeait un dollar pour 530-540 FCFA, mais cette année le taux est seulement de 480-490 pour un dollar, une perte de 7,5-11% directement au seuil de l'exploitation.

2. Certains gouvernements font des déclarations de prix fondées sur des mécanismes inadéquats de fixation de prix amenant les agriculteurs et les commerçants à nourrir de grands espoirs irréalistes. Les agriculteurs et les commerçants essaient alors de garder leurs stocks dans l'espoir d'assurer des prix plus élevés. Lorsque cela ne marche pas, ils commencent à faire du dumping, créant une offre excessive ce qui abaisse davantage les prix.

3. Certains pays font face à beaucoup de nouveaux soi-disant « marchands de valise », ayant des structures bon marché qui opèrent avec de faibles marges bénéficiaires, ce qui fait baisser davantage les prix.

4. Le salaire minimum a augmenté dans les lieux de transformation tels que l'Inde. Une hausse de 8% de la valeur de la roupie indienne par rapport au dollar américain et les prix faibles des amandes sur les marchés mondiaux ont bloqué davantage les prix. Les coûts ont monté et les revenus baissé.

5. À chaque niveau de la filière déjà serrée, l'on fait pression pour une baisse des prix. La production locale de la culture en Inde et au Vietnam a augmenté cette année de 25.000-30.000 MT, remplaçant une partie de l'approvisionnement qui venait auparavant de l'Afrique. Entre-temps la capacité de transformation dans ces pays a diminué d'au moins 50.000 MT. Dans le monde entier, une production accrue de noix de cajou au cours des dernières années a été supérieure à la demande qui demeure stable.

Qu'est-ce qui peut donc être fait ? Bien que certains facteurs ne soient pas de leur ressort, les parties prenantes africaines de la noix de cajou peuvent toujours améliorer leurs chances sur un marché serré. Entre autres mesures, l'on se concentrera sur la qualité au lieu de la quantité des noix brutes. Un séchage (des niveaux d'humidité <8%), un stockage et un conditionnement (c'est à dire dans des sacs en jute) appropriés aideraient à augmenter la compétitivité des noix de cajou d'Afrique. En outre, la transformation et la consommation des noix de cajou en Afrique peuvent stabiliser les prix et assurer un marché aux producteurs d'anacarde.

Pays	Période 2007	Rendement	CNF/MT noix brutes*
Nigeria	Feb-Mai	48	Entre: \$ 400 et 550
Bénin	Feb-Mai	47-48	Entre: \$ 580 et 730
Ghana	Mar-Mai	48-49	Entre: \$ 535 et 670
Cote d'Ivoire	Mar-Mai	47	Entre: \$ 500 et 640
Bissau	Mai	54	Entre: \$ 640 et 650
Tanzanie	Jan	50	Entre: \$ 770 et 790
Mozambique	Jan-Feb	45-46	Entre: \$ 600 et 670

\* Basé sur des informations générales du marché. Ventes actuelles peuvent se manifester à des prix plus bas, du fait de la disponibilité de noix/liquidité dans le marché

CNF: Cout et Fret Inde Cochín/Tuticorin



Sous l'anacardier

## La réunion annuelle de l'ACA

Avec plus de 100 participants en provenance de 17 pays, la réunion annuelle de l'ACA qui s'est tenue à Maputo (March 21-23) a encouragé des conversations dynamiques sur les nouvelles possibi-

lités d'investissement, sur la certification biologique et de commerce équitable et sur la manière d'améliorer la disponibilité des intrants et du matériel de plantation pour de meilleurs rendements dans les plantations de noix de cajou. Les points culminants de la réunion incluait :

- L'engagement de GTZ à fournir des fonds d'appoint aux transformateurs africains de noix de cajou qui cherchent à moderniser leurs entreprises à travers la certification, la formation, etc..
- Hari Nair, Directeur général de l'un des

plus grands transformateurs de noix de cajou de l'Inde s'est engagé à relier les Africains à l'institut de recherche de l'Inde en vue de travailler sur des métho-des de relance du rendement de la culture.

- La démonstration d'un matériel mécanisé de transformation ultramoderne au cours de la visite sur le terrain au transformateur Macia Cajú
- Une manifestation d'intérêt de la part des acheteurs internationaux et des investisseurs éventuels pour faire des affaires avec les transformateurs africains.

La réunion a couronné une année passionnante pour l'ACA au cours de laquelle une visite d'une délégation gouvernementale du Bénin au Mozambique et en Tanzanie a été organisée, des transformateurs de noix de cajou ont été mis en rapport avec des acheteurs, des partenaires financiers et des fournisseurs de matériel, 5 réunions au niveau national ont été organisées et plus de 15 organisations ont appuyé l'ACA en couvrant plus de 20% de son budget. Le rapport et les présentations sont disponibles sur notre site web.



## L'ACA aux conventions de l'INC et de l'AFI

Convention annuelle du Conseil International des Fruits Secs (www.nutfruit.org) qui s'est tenue à Madrid (10-12 mai), a rassemblé des producteurs, des transformateurs, des grilleurs, des saleurs et des emballeurs de partout dans le monde pour discuter des développements dans les différents marchés des noix et des fruits séchés et établir en outre des relations d'affaires. L'ACA a rencontré des acheteurs de noix en provenance des Etats-Unis, du Canada, de l'Europe et du Japon et a

participé à une réunion sur l'Organisation mondiale des noix de cajou qui fera la promotion de la consommation mondiale d'amandes de cajou.

La présence de l'ACA à la Convention de l'Association des Industries alimentaires en Floride (26-29 avril) lui a donné la possibilité de participer à des discussions sur les modifications à apporter à la norme relative à l'amande de cajou utilisée actuellement sur les marchés américains et européens dans le commerce international. Pour plus de renseignements, veuillez visiter: [www.afius.org](http://www.afius.org)



## Formation sur la qualité des noix

### brutes au Sénégal

L'amélioration de la qualité et de la régularité des noix brutes en Afrique est un moyen important d'accroître la valeur de la culture et d'améliorer les revenus des agriculteurs. Suite aux recommandations faites au cours de la récente réunion nationale en février sur la noix de cajou au Sénégal, le programme de l'USAID pour la Croissance économique (USAIDEG) en collaboration avec Sencomex, un exportateur de noix de cajou a lancé une formation en amélioration de la qualité de la noix brute dans 4 différentes régions productrices de noix de cajou en Casamance et à Sokone. L'un des principaux éléments de la formation est un manuel de formation élaboré récemment qui couvre le contrôle de la qualité des noix brutes, l'évaluation des rendements, le décompte des noix, l'entretien des plantations, la récolte, le séchage, le transport des noix brutes, etc. Environ 120 formateurs ont été instruits sur l'amélioration de la qualité dans 4 régions et plus de 210 producteurs ont déjà été formés. L'objectif est d'atteindre au moins 500 agriculteurs au cours de l'année 2007. La formation incluait aussi 3 journalistes en provenance des stations de radio de province qui ont été impliqués dans la conception et l'élaboration de programmes de formation et de sensibilisation à émettre.

Lisez-en davantage en téléchargeant le manuel de formation sur notre site Web ou contactez le docteur Patrick Nugawela à [patricknugawela@yahoo.com](mailto:patricknugawela@yahoo.com) ou Christophe Poulblanc à [christophepoulblanc@orange.sn](mailto:christophepoulblanc@orange.sn)



## La semaine de la noix de cajou du Ghana

Les transformateurs et les exportateurs de l'Association pour la noix de cajou du Ghana (CAPEAG) en collaboration avec le Projet pour le développement de la noix de cajou (CDP) ont abrité du 17 au 19 avril 2007 à Accra, la Semaine de la noix de cajou du Ghana. «Cashing in on Cashews» (tirer profit des noix de cajou) avait pour objectif de sensibiliser le public au secteur de la noix de cajou au Ghana et de discuter sur la manière d'optimiser le secteur dans l'avenir. Plus de 200 parties prenantes représentant chaque maillon de la filière de la noix de cajou ont participé à des conférences et des discussions sur la manière de développer l'industrie de la noix de cajou du Ghana. Visitez notre site Web pour lire toutes les présentations et discours.

**Projets et Propositions de l'ACA:** L'ACA initie des projets sur la qualité des noix brutes et l'augmentation de la capacité de transformation. Envoyez-nous votre proposition de projet dans le secteur de la noix de cajou ou faites-nous savoir si vous aimeriez participer ou contribuer. [info@africancashewalliance.org](mailto:info@africancashewalliance.org)