



# ALLIANCE AFRICAINE POUR LA PROMOTION DE LA NOIX DE CAJOU (ACA)

PROMOUVOIR LA NOIX DE CAJOU D'AFRIQUE DANS LE MONDE ENTIER

2008, Numéro 7

[www.africancashewalliance.org](http://www.africancashewalliance.org)

Bulletin février 2008

Chers collègues du secteur de la noix de cajou,

Le secrétariat de l'ACA aimerait vous souhaiter une bonne et heureuse année 2008. 2007 s'est achevé très joyeusement pour le secrétariat de l'ACA.

Vanessa Adams, Directrice du Programme d'Appui aux Entreprises au Centre a donné naissance le 29 octobre à un garçon nommé Makena. Après ses congés de maternité, sa famille est revenue à Accra où elle a pris le poste de Directrice pour le Développement des entreprises au Centre.

Le 10 décembre, Cilia de Cock, ancien Chef du Secrétariat de l'ACA a donné naissance à une fille nommée Mila. Mila ainsi que ses joyeux parents passent un bon moment en famille chez eux à Amsterdam, Pays Bas.

Sur le plan international, Richard Jennings a représenté l'ACA à la PNTA à Arizona en janvier 2008.

En février, Carlos Costa, Président de l'ACA a visité notre bureau à Accra. Au cours de sa visite, nous avons eu une

réunion très constructive avec l'équipe chargée des noix de cajou et les membres du Comité exécutif de l'ACA au cours de laquelle nous avons discuté des futures stratégies de l'ACA.

Nous avons aussi eu en février l'occasion de présenter l'Alliance africaine pour la Promotion de la Noix de Cajou au Président George Bush, à la Première Dame Laura Bush et au Secrétaire d'Etat Condoleezza Rice qui ont visité Accra au cours de leur voyage dans 5 pays africains.

Nous prévoyons de promouvoir le secteur de la noix de cajou d'Afrique sur le plan international en mars 2008 au cours de la prochaine conférence de l'AFI en Floride et en juillet 2008 au cours du New York Fancy Food Show.

Si vous avez des nouvelles, des informations ou des meilleures pratiques à ajouter à ce bulletin, nous apprécierions vos articles à partager avec les parties prenantes africaines et internationales de la noix de cajou.

Secrétariat de l'ACA, Accra, Ghana

## Prochains événements

- **CONVENTION DE L'AFI, MARS**  
27-30 2008, FLORIDE, USA  
[WWW.AFIUS.ORG](http://WWW.AFIUS.ORG)
- **CONVENTION DE L'INC MAI 9-11**  
2008 SANTIAGO DE CHILI,  
[WWW.NUTFRUIT.ORG](http://WWW.NUTFRUIT.ORG)
- **FANCY FOOD SHOW DE NEW YORK, JUIN 29-JUILLET 1, NEW YORK, USA**  
[WWW.SPECIALTYFOOD.COM](http://WWW.SPECIALTYFOOD.COM)

Adhérer à l'ACA et devenir membre dès aujourd'hui !  
Inscrivez-vous sur notre site Web  
[www.africancashewalliance.org](http://www.africancashewalliance.org)

## Visite du Président américain George Bush

Président George W. Bush, First Lady Laura Bush and Le Président George Bush, la Première Dame Laura Bush et le Secrétaire d'Etat Condoleezza Rice, ont visité le 20 février les clients et le personnel du Centre pour le Commerce au cours d'une vitrine des exportations ghanéennes expédiées sous l'AGOA. Les huit exposants travaillaient dans certains des principaux secteurs en expansion de l'Afrique dont les noix de cajou transformées représentées par des membres de l'Alliance africaine pour la Promotion de la Noix de Cajou : Amit Agrawal, Abou Bakr Adjibabe et Charlotte Akoe. Les trois ont expliqué le processus de transformation des noix de cajou aux visiteurs distingués qui ont regardé avec grand intérêt Akoe casser des noix tandis que Agrawal et Adjibabe décrivaient le processus de décorticage des noix et d'emballage sous vide.

L'on a aussi expliqué au Président et Mme Bush ainsi qu'au Dr Rice le rôle et la pertinence de l'ACA et la manière dont elle fait la promotion de la transformation de la noix de cajou en Afrique.

Au cours d'un briefing privé avant la vitrine, Bush a croqué des noix de cajou en provenance du stand de l'ACA.

Vous trouverez bientôt plus de photos de la visite à [www.africancashewalliance.org](http://www.africancashewalliance.org)

## LES FAITS PRESENTES AU PRESIDENT BUSH, A LA PREMIERE DAME ET AU SECRETAIRE D'ETAT CONDOLEEZA RICE

- La production mondiale de noix de cajou brutes est de 1,67 millions de tonnes
- 38% de la culture mondiale se fait en Afrique
- 12% de la culture africaine est transformée en Afrique
- 100% de la culture indienne, vietnamienne et brésilienne est transformée localement

## En transformant la culture en Afrique

- Une valeur de 35% sera ajoutée à la culture
- 250 000 nouveaux emplois seront créés
- 150 000 \$ EU par an de valeur ajoutée
- 1000 nouvelles entreprises seront créées

## Visitez le site Web de l'ACA

Nous avons récemment amélioré notre site Web. Vous pouvez maintenant accéder à

- Une **bibliothèque** avec des rapports sur la noix de cajou
- Des **exposés** faites au cours de réunions et d'événements sur la noix de cajou
- Des **nouvelles** de l'industrie de la noix de cajou
- La **base de données** sur les membres
- Des **recettes** à base de noix de cajou

Veuillez nous envoyer vos rapports, études, manuels, affiches, recettes et nouvelles à partager



SECRETARIAT DE L'ACA  
CENTRE POUR LE COMMERCE  
EN AFRIQUE DE L'OUEST  
c/o USAID, P.O. Box 1630  
Accra, Ghana  
Tel + 233 (0) 21 781 608  
[info@africancashewalliance.org](mailto:info@africancashewalliance.org)



**Cashew Les résolutions pour la nouvelle année de l'industrie de la noix de cajou**

Nous avons demandé aux parties prenantes de la noix de cajou si elles avaient des résolutions pour la nouvelle année à propos de l'industrie de la noix de cajou. Voici leurs réponses :

**Hari Nair, Western India Cashew Co.**

- Aider à augmenter les revenus des paysans en les sensibilisant à la valeur que perdent les noix de cajou brutes parce qu'elles n'ont pas été séchées rapidement.

**Rita Weidinger, GTZ**

- Donner au secteur de noix de cajou en expansion rapide en Afrique un dynamisme grâce à des projets de partenariat public-privé convaincants en collaboration étroite avec l'ACA

**Richard Jennings, Consultant**

- Elaborer une feuille d'opérations simple sur l'amélioration du travail sur le terrain pour les producteurs de noix de cajou en Afrique.

**Valentine Miheso, Technoserve**

- Faire en sorte que nous obtenons de nouveaux investissements pour la transformation de la noix de cajou

**Kees Blokland, Global Trading**

- Faire en sorte que l'industrie africaine de la noix de cajou se développe rapidement au cours des années à venir en même temps que les organisations et les parties prenantes dévouées au sein de l'industrie de la noix de cajou. Dans 5-10 ans, l'Afrique sera un exportateur important d'amandes de cajou et l'Inde et le Vietnam auront à rivaliser avec elle !



**La Convention annuelle de la PTNPA**

L'ACA a pris part à la convention annuelle de l'Association des Transformateurs d'Arachides et de Noix qui s'est tenue du 19 au 22 janvier à Tuscon,

Arizona aux États Unis et à laquelle près de 500 parties prenantes ont assisté. Richard Jennings, un spécialiste en préparation industrielle des aliments qui s'est porté volontaire pour travailler à plusieurs reprises comme consultant dans le secteur de la noix de cajou en Afrique a tenu le stand d'information de l'ACA et a parlé de l'industrie africaine de la noix de cajou aux personnes présentes.

Jennings a signalé un intérêt considérable des courtiers internationaux à traiter avec l'Afrique – pourvu que les transformateurs du continent soient en mesure de se conformer aux normes mondiales de l'industrie dont les caractéristiques du produit, l'opportunité et le conditionnement. L'ACA œuvre pour l'amélioration de telles normes en Afrique.

Veillez lire le rapport complet et les présentations de Jennings sur notre site Web : [www.africancashewalliance.org](http://www.africancashewalliance.org)



En février, Carlos Costa, Président de l'ACA est allé en Côte d'Ivoire pour soutenir les efforts d'augmentation des revenus des paysans, des exportations et de la croissance économique de la filière de la noix de cajou. Rongead, une organisation non gouvernementale française et INADES (*Institut africain pour le développement économique et social-Centre Africain de Formation*) son partenaire ivoirien ont organisé du 11-13 février à Abidjan une conférence nationale sur la noix de cajou en vue de partager les résultats de leur collaboration avec les coopératives dont la formation sur le contrôle de qualité, le contrôle des maladies de la noix de cajou, les techniques de transformation de base et l'amélioration de la commercialisation des produits à base de noix de cajou.

Les participants ont discuté de la qualité, de la transformation, de la commercialisation et des questions cadres institutionnelles et juridiques. Costa a mis les participants au courant des objectifs et de l'organisation de l'ACA dans les pays africains producteurs. L'ACA publiera bientôt un résumé de l'événement sur son site web : publish a summary of the event on its website:

[www.africancashewalliance.org](http://www.africancashewalliance.org)



Carlos Costa

Les investisseurs nigériens de KD Food Processing avaient juste fini de construire et de meubler une usine lorsqu'ils ont reçu une commande de deux conteneurs de 16 MT de noix de cajou transformées, que l'entreprise a expédiés en janvier à Richard Franco Agency aux États Unis. KD Food Processing qui est situé à Kaduna dans le nord du Nigeria oeuvre aussi pour le développement d'un marché intérieur prometteur.



KD Food processing dans le Nord du Nigeria

« Nous continuons à faire de la transformation pour le marché à l'exportation tout en mettant au point divers nouveaux produits pour le marché local » a affirmé Garbo Dikko, le coordinateur du projet. Leur succès est loin d'être soudain. Après avoir visité un autre transformateur à Ibadan en 2000, Dikko a vendu l'idée de KD Processing à un groupe d'investisseurs et ils ont commencé à construire l'usine. Mais la construction a pris plus de six ans parce qu'elle était entravée par des taux d'intérêt exorbitants. Les machines pour la transformation en provenance de l'Inde étaient dans des caisses tandis que le bâtiment prenait lentement forme.

En 2006 et en 2007, Dikko a partagé des informations et des expériences avec d'autres parties prenantes de la noix de cajou lors de deux réunions nationales de l'ACA au Nigeria. Il est allé deux fois au Ghana pour participer à des formations organisées par le Centre pour le Commerce en Afrique de l'Ouest : apprendre comment augmenter la commercialisation et la capacité de conditionnement et s'informer sur les avantages de la Loi sur la Croissance et les Possibilités Economiques en Afrique. Dikko a aussi assisté à l'ouverture de Afokantan Processing, une usine de transformation de la noix de cajou située dans le Bénin voisin dont l'établissement a été favorisé par des relations établies par l'ACA. « L'ACA nous a aidés à surmonter certaines de nos difficultés » a affirmé Dikko. Le Nigérien sait qu'une grande partie du dur travail l'attend — particulièrement le développement d'une force de travail optimum qui selon les spécialistes de l'industrie prend jusqu'à trois ans. « Nous achetons déjà la meilleure qualité de noix de cajou au Nigeria. Nous oeuvrons maintenant pour un rendement accru des catégories supérieures de noix c'est à dire des noix entières » a déclaré Dikko. « Nous faisons notre possible pour créer et garder une force de travail qualifiée — à travers beaucoup de formation et en introduisant des mesures incitatives pour la garder. » Veillez entrer en rapport avec Garba Dikko à [kadunafoods@yahoo.com](mailto:kadunafoods@yahoo.com)

**La saison 2008 de la noix de cajou nigériane, nous espérons que tout ira pour le mieux !**

La prudence est le mot d'ordre au moment où les entrepreneurs du marché nigérien se préparent pour la saison 2008 de la noix de cajou après s'être fait échauder l'année dernière. Les plus touchés avaient été les exportateurs de noix de cajou brutes qui avaient acheté les noix à des prix élevés de façon spéculative au cours de l'année d'exploitation auprès des LBA et les agriculteurs qui s'attendaient à vendre les noix à des prix élevés. Mais au lieu d'augmenter les prix ont chuté passant de 500 \$ à 340 \$/tonne et se sont davantage effondrés passer à 270 \$/tonne à la fin de la saison. Cette année, beaucoup d'acheteurs de noix de cajou hésitent à prendre des risques.

Comment sera 2008 ? Quelle stratégie commerciale suggère-t-on ?

M. Tunji Owoeye, un acteur actif du marché et Président de l'association pour la promotion de la noix de cajou du Nigeria déclare :

« L'on s'attend à ce que le marché se redresse entre janvier et mars 2008. Le marché pourrait être lent au cours de la première semaine d'avril parce que d'autres pays de l'Afrique de

l'Ouest -- la Côte d'Ivoire, le Ghana, le Bénin, et c. auront commencé à vendre leur récolte. La récolte du Nigeria pourrait être tardive étant donné que la saison a commencé tard en février et pourrait avancer lentement jusqu'en juin 2008. La qualité approximative pour la saison 2008 pourrait être de 46 ou 45 KOR en moyenne mais commencerait avec 49 KOR. L'on estime que la taille de la récolte est d'environ 100 000 tonnes métriques dont 50% seraient expédiées comme noix brutes. »

Il ajoute : « Les acteurs du marché devraient s'assurer qu'ils apportent un chargement bien séché pour l'expédition. Le chargement devrait se trouver dans des sacs en jute et non dans des sacs P.P pour conserver la qualité des noix. Les exportateurs devraient éviter de prendre des positions aveugles sur les stocks et les ventes - prenez des risques mesurables »

Pour plus d'informations veuillez entrer en contact avec Roland Oroh :

Roland Oroh : [Roland\\_oro@yahoocom](mailto:Roland_oro@yahoocom)

